

Stellenausschreibung

November 11, 2024



AXF Energy ist ein junges Unternehmen mit Sitz in Düsseldorf. Unser Team besteht bereits aus außergewöhnlichen Fachleuten mit Kenntnissen in Biochemie, Informatik und Automatisierung.

Unser Ziel? Die Umwandlung von CO₂-Emissionen aus Industrieanlagen, die sonst in die Atmosphäre freigesetzt würden, in Bioethanol und Biomethan. Damit reduzieren wir nicht nur die CO₂-Emissionen, sondern schaffen eine praktikable und umweltfreundliche Kraftstoffalternative, die keine großen landwirtschaftlichen Flächen beansprucht.

Wir suchen derzeit einen

Senior Sales Manager:in (m/f/d)

in **Vollzeit** für unser Büro in Düsseldorf, Schinkelstr. 38-40

Aufgabenbereiche

In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung übernehmen Sie Aufgaben wie:

- Erstellen von Case Studies zur Einführung unserer Anlagen in verschiedenen Ländern und Branchen
- Ansprache von Schlüsselkunden (Industrieunternehmen, staatliche Organisationen, Investoren in grüne Technologien)
- Führen von Kundengesprächen und Präsentationen, vor Ort und virtuell (bis zu 2-3 Geschäftsreisen/Monat)
- Koordination der Online-Präsenz und gezielter Marketingmaßnahmen
- Unternehmensrepräsentation auf Veranstaltungen und Präsentation unserer Technologie

Was wir bieten

- Eine motivierende Bezahlung, die Ihrer Leistung gerecht wird
- 30 Tage Urlaub
- Die Möglichkeit, eine wichtige Position in unserem jungen Unternehmen auszufüllen und hieran zu wachsen

Stellenausschreibung: Senior Sales Manager:in (m/f/d)

- Erleben Sie die Arbeit in einem zukunftsweisenden, aber jungen Biotechnologie-Unternehmen und tragen Sie aktiv zur Lösung des Klimaproblems bei.
- Modernes Equipment, um eine optimale Arbeitsumgebung sicherzustellen
- Möglichkeit von Home Office an einem Tag der Woche
- Flexible Arbeitszeiten

Was wir erwarten

- Eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude daran, auf Menschen zuzugehen
- Die Fähigkeit, Ihre Liste an Personen, die Sie insb. telefonisch erreichen möchten, im Akkord durchzuprobieren, täglich und aus eigenem Antrieb
- Gute IT-Kenntnisse, die über die gängigen Microsoft-Office-Produkte hinausgehen
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache sind obligatorisch; zusätzliche Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- Ein ausgeprägtes Teamdenken und die Fähigkeit, gemeinsam an einem Ziel zu arbeiten
- Reisebereitschaft für persönliche Kundentermine

Wir möchten Sie kennenlernen!

Haben wir Sie überzeugt? Wenn ja, senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an:
hr@axf-energy.com